

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **GIULIANO GHEZZI**
Indirizzo **20900 MONZA (MB)**
Telefono
E-mail
Nazionalità Italiana
Data di nascita 05/06/1975

ESPERIENZA LAVORATIVA

2018 -

MARKAS SRL, Via del Macello, 61, Bolzano (BZ)
Società leader nella fornitura di servizi infrastrutturali
Key Account Manager

- Gestione di relazioni continuative con i grandi clienti nell'area di competenza
- Gestione delle relazioni istituzionali con stakeholders, enti religiosi e centrali di acquisto
- Attività di mantenimento del portafoglio clienti
- Attività di sviluppo dell'area e dei settori di riferimento attraverso gare d'appalto o trattative private
- Responsabilità del raggiungimento degli obiettivi di fatturato di area
- Analisi di mercato con mappatura dell'area, delle scadenze e dei competitors
- Visite periodiche dei clienti supportandoli per eventuali necessità, con valutazione della qualità dei servizi erogati
- Garantire il rispetto degli obiettivi di marginalità dei clienti in essere, in collaborazione con il Responsabile Tecnico di Area
- Monitorare il corretto flusso dei pagamenti da parte dei clienti e partner in collaborazione con il Responsabile del Credito
- Effettuazione dei sopralluoghi tecnici e partecipazione alle sedute di gara
- Supervisione dei budget di gara elaborati dall'ufficio preventivazione e delle relazioni tecniche prodotte dall'ufficio progettazione
- Partecipazione a fiere di settore e congressi

2018 mag-sett

SERIST SRL, Via Gozzano 14, Cinisello Balsamo (MI)
Società di ristorazione collettiva
Business Development Manager

Attività di sviluppo commerciale rivolto all'acquisizione di clienti privati nel settore sanitario e socio-assistenziale

2017 -2018

CONSORZIO STABILE KCS, *via dell'Artigianato 22, Agrate Brianza (MB)*

Costituito da 10 realtà aziendali, fornisce servizi socio-assistenziali, educativi e di facility

Coordinatore Commerciale

Pianificazione , organizzazione e coordinamento delle attività commerciali in accordo con la direzione e gli altri responsabili aziendali.

2013-2017

MARKAS SRL, *Via del Macello, 61, Bolzano (BZ)*

Società leader nella fornitura di servizi infrastrutturali

Key Account Manager

Raggiungere gli obiettivi di acquisizione, mantenimento e sviluppo dei clienti strategici nell'area e nei settori di competenza. Negoziare le condizioni commerciali e assicurare che la fornitura dei servizi rispetti tempi, modi e standard previsti. Prevenire e rispondere alle esigenze del cliente.

2011-2013

GRUPPO SINTESI, *Via Salaria 222, Roma (RM)*

Società che offre servizi nella sicurezza ambientale, qualità e igiene dei luoghi di lavoro

Area Manager

Responsabile dello sviluppo commerciale nell'area della Lombardia. Gestione delle relazioni con gli enti pubblici per l'adesione alla Convenzione Consip, la partecipazione a gare o l'affidamento in economica. Attività di vendita alle aziende private.

2010-2011

GEMEAZ COUSIN GROUP, *Via Venezia Giulia 5/A, Milano (MI)*

Società di ristorazione collettiva e servizi sostitutivi di mensa

Consulente Commerciale

gestione delle attività di vendita del servizio Ticket Gemeaz, sviluppo di relazioni continuative con i clienti nell'area di competenza, negoziazione delle tariffe

2008-2010

ACCOR SERVICES, *Via Giovanni Battista Pirelli 18, Milano (MI)*

Società leader nel mercato dei buoni pasto e del welfare aziendale

Account Manager

Gestione e sviluppo di un portafoglio clienti composto da aziende ed enti pubblici

2007-2008

IDEA MANAGEMENT HUMAN CAPITAL, *Via Cherubini Francesco 6, Milano (MI)*

Società di consulenza per la valorizzazione del capitale umano

Responsabile dello Sviluppo Commerciale

Analisi del mercato di riferimento e segmentazione della clientela, creazione e consolidamento di relazioni commerciali, studio delle necessità del cliente ed elaborazione delle soluzioni più adeguate in collaborazione con lo staff tecnico.

2005-2007

MANPOWER GROUP, *Via Rossini 6/8, Milano (MI)*

Agenzia per il lavoro

Recruitment Consultant

2003-2005

CREYF'S, *Via Gonzaga 5, Milano (MI)*

Agenzia per il lavoro

Gestore Risorse Umane

**CARICHE RICOPERTE
ALL'INTERNO DI ISTITUZIONI
ELETTIVE ED ENTI, AZIENDE,
SOCIETA' PUBBLICHE**

2018 –

Presidente del Consiglio di Amministrazione

AEVV IMPIANTI Via Canova 3, Monza (MB)

Azienda specializzata nell'innovazione e nell'efficientamento energetico, che opera nella gestione calore, nella generazione elettrica da fotovoltaico e microgenerazione, nell'idroelettrico, nella mobilità elettrica, nella gestione di parcheggi, nei servizi legati alla smart city. Socio unico: ACSM-AGAM SPA

2010-2013

Vicepresidente del Consiglio di Amministrazione

BRIANZA ENERGIA AMBIENTE, Via Gaetana Agnesi, 272, 20832 Desio (MB)

Società interamente pubblica, è il primo operatore nella Provincia di Monza e Brianza nell'ambito delle attività di recupero di materia e produzione di energia attraverso la valorizzazione dei rifiuti

2012-2013

Vicepresidente della Commissione Comunale Mobilità e Sicurezza

COMUNE DI MONZA

2007-2012

Consigliere Comunale e Capogruppo Forza Italia – PDL in Consiglio Comunale

COMUNE DI MONZA

2002-2007

Consigliere Comunale e Vicecapogruppo Forza Italia in Consiglio Comunale

COMUNE DI MONZA

1999-2002

Presidente del Consiglio di Circoscrizione 4

COMUNE DI MONZA

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2003

Laurea in Giurisprudenza

Università degli Studi di Milano

Tesi in Istituzioni di Diritto Privato dal titolo "Il Project Financing"

Votazione: 92/110

1995

Diploma di Maturità Classica

Liceo Ginnasio "Leone Dehon" di Monza

Votazione: 49/60

Corso Studio Ambrosetti "Allinearsi per competere, Mobilitarsi per vincere" 2009

Corso Telemat "Gare d'appalto per il settore Forniture e Servizi" 2009

Corso Associazione Formazione Domani "Sicurezza sul posto di lavoro ai sensi del D.Lgs. 626/94" 2008

Corso Ideamanagement "La natura delle capacità e i loro collegamenti" 2007

Corso SHI "Utilizzo di OPQ" 2007

Corso OD&M "Le dinamiche retributive" 2005

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA

ITALIANA

ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

FRANCESE

BUONA

BUONA

BUONA

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Ho maturato la mia esperienza professionale nella vendita e gestione di servizi per imprese ed enti pubblici, acquisendo competenze in materia di conto economico, contrattualistica in appalti pubblici e privati, bandi di gara e normative di riferimento. I miei punti di forza sono la pianificazione delle attività per il raggiungimento degli obiettivi assegnati e la conduzione di negoziazioni complesse con realtà strutturate

PATENTE O PATENTI

B

STATO CIVILE

Coniugato, con 2 figli

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 e del GDPR (Regolamento UE 2016/679).

Monza, 26/02/2021

